船井総研

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

対象： 司法書士・行政書士・税理士・土地家屋調査士

相続マーケット攻略！280分集中！電話対応＆接客営業研修

相続手続・遺言・名義変更の獲得率アップ！

相続マーケット攻略！280分集中！
電話対応＆接客営業研修

相続手続、財産の名義変更、相続業務で**月商400万**を
突破する事務所の営業手法を**大盤振る舞い**で大公開！

遺言書作成も、**相続税案件**も、これで**バッチリ**！

成約率80%を超える営業ツールも**参加者30名限定**で、
プレゼント！なんと、今回は**特別3点プレゼント**！

本セミナーの対象者	①. 相続の営業体制を万全にしたい方　②. お問合せから、相続相談につなげたい方 ③. 相続相談からしっかりと受注につなげたい方

【日程】12月11日(土)　【会場】東京・船井総合研究所　東京本社(丸の内)
【時間】11:00 ～ 17:00　**(受付)**10:30 ～　**【定員】最大30名**

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

【主催】 株式会社 船井総合研究所
〒100-0005　東京都千代田区1-6-6日本生命丸の内ビル21階
●手続きに関するお問合せ：井上　●内容に関するお問合せ：黒田
TEL：0120-974-160（平日9:30－18:00）FAX：0120-974-111（24時間受付）

ホームページ、タウンページ、広報誌、相続セミナー、葬儀屋、互助会、、、

相続案件の見込み客は集めた。しかし、相続の仕事がうまく受注できない。成約率も低い。

そんな事務所様に 2度とない朗報です！

成功事例をもとに自信をもってお伝えします！

280分集中で、相続案件をどのように獲得したらよいか、電話対応から、相続相談における接客・営業方法を具体的にお伝えします。

今回、ご提供できる“ノウハウ”は、下記の通りです。

- □ 相続に関するお問合せを**40％以上の確率**で相談に誘導する電話対応。
- □ 電話から、相談獲得率を圧倒的に高める**必殺の決め台詞**。
- □ 相続の接客から、**80％以上の確立で受注する45分間**の使い方。
- □ 接客営業において、**相続手続きを獲得する必勝パターン**の営業方法。
- □ 社内研修に活用可能！ロールプレイング・プログラム！
- □ **【プレゼント・1】**アポ率を飛躍的に伸ばす電話対応・マニュアル。
- □ **【プレゼント・2】**受注率を飛躍的に伸ばす営業ツール。
- □ **【プレゼント・3】**受注率を伸ばし、解約率も減らす御見積フォーマット。

ご参加いただく方に、是非とも**意識していただきたい点**は
下記の点になります。それは・・・

これまでの電話対応や接客・営業のイメージは、いったんリセットしてから、ご参加ください。ビックリするほど・・・ 変わります！

ビックリするほど・・・ 流れが変わります。**業績アップに向けて極めて実践的なノウハウ**をお伝え致します。本気でインプットしたい方、出来たら担当者様と一緒にご参加ください。**実際の営業ツール**も含め、**丸々すべてをご提供**いたします。

＜研修スケジュール＞

第 1 講座 11:00－12:10	**イントロダクション**		
	●最新事例を紹介！相続マーケットの現状を知ろう！ ●伸びている事務所のアプローチを知ろう！	講師	(株)船井総合研究所 チーフコンサルタント **黒田　泰**
12:10－13:00	**お昼休み**　お弁当をご用意しております		
第 2講座 13:00－14:30	**相談獲得率を飛躍的に高める電話対応アプローチ**		
	●電話対応において押させるべきポイントを大公開 ●実際に、どのように50％で獲得するのか実践方法を確認	講師	(株)船井総合研究所 チーフコンサルタント **黒田　泰**
	●ロールプレイング　・・・　実際に電話対応をやってもらい、ポイントを学びます		
第 3講座 14:50－16:30	**成約率を圧倒的に高める接客営業アプローチ**		
	●接客におけるポイントと、受注までの導線を押さえよう！ ●実際に、70％を超える営業方法を見て学ぼう！	講師	(株)船井総合研究所 チーフコンサルタント **黒田　泰**
	●ロールプレイング　・・・　実際に営業ツールを使ってやってみてもらいます		
まとめ 講座 16:40－17:00	**持ち帰って実践するために、3つのポイントを押させよう！**		
	●相続マーケットを攻略して業績を伸ばす3つの秘訣！ ●実践する際の注意点と組織的な役割分担！	講師	(株)船井総合研究所 シニアコンサルタント **真貝　大介**

相続マーケット攻略！
280分集中！電話対応＆接客営業研修

セミナー開催要項

日程 開催場所

【日時】2010年 12月11日(土)
【開催時間】11:00～17:00　受付開始　10:30～　※昼食用意あり
【場所】株式会社船井総合研究所　東京本社(丸の内)
〒100-0005　東京都千代田区1-6-6日本生命丸の内ビル21階

お申込方法

・開催一週間までに連絡担当者様宛に受講票をお送りいたします。・会場・料金のご確認をお願いいたします。
・万一お手元に受講票が届かない場合は、下記担当者までご連絡下さい。

参加料

一般(1名様):42，000円(税込)　会員(1名様):31，500円(税込)
※2名様以降、1名様 21，000円(税込)となります。複数名のご参加もお待ちしております。

※会員企業様とはフナイトップリーダークラブ(旧コスモストップリーダークラブ・旧エリアネットクラブ)、長所伸展クラブ(SHIPSクラブ)、FUNAIメンバーズPlus(お試し期間を除く)、各種研究会にご入会中の企業様のことを指します。 ※お申し込み多数により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認下さい。また最少催行人数に満たない場合、中止させて頂くことがございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、予めご了承下さい。

DVD販売

講座DVD＋テキスト
52，500円(税込)

※FUNAIメンバーズPlus(お試し期間を除く)にご入会中の企業様は、20%OFFにてご購入いただけます。 ※商品は代金引換(現金払いのみ)でのご発送となります(送料・代引手数料は弊社負担)。 ※発送は1月中旬を予定しておりますが、諸事情により遅れる可能性がございます。
※代金引換時の受領伝票が領収書となります。
※商品をお申込のお客様には必ず確認のお電話をさせていただきます。

振込先

三井住友銀行(銀行コード・9)　近畿第一支店(支店コード・974)
普通口座　5785459　カ)フナイソウゴウケンキュウショ　セミナーグチ

※参加料は開催日の一週間前の12月3日、金曜日までにお振込み願います。なお、お振込み手数料はお客様のご負担とさせていただきます。
※ご参加をキャンセルされる場合は、12/8(水)の17時までに、下記の申込担当者までお電話にてご連絡をお願い致します。以降のキャンセルの場合、参加料の50%、当日及び無断欠席の場合は100%を申し受けますので、ご注意願います。

お問合せ

Tel:0120-974-160(平日9:30～18:00)　Fax:0120-974-111(24時間受付)
申込に関するお問合せ:井上　　内容に関するお問合わせ:黒田　03-6212-2933

講師紹介

株式会社 船井総合研究所
士業コンサルティンググループ
チームリーダー
チーフコンサルタント　黒田　泰

士業グループ内で行政書士事務所経営勉強会を担当する傍ら、税理士、司法書士、行政書士と多くの事務所で相続手続・相続登記・相続税申告の事例を作り出している。ご支援先がテレビ取材を受けるなど、業界でも圧倒的な成功事例を有する。

株式会社 船井総合研究所
士業コンサルティンググループ
グループマネージャー
シニアコンサルタント　真貝　大介

司法書士事務所、専門にコンサルティングを展開する傍ら、北は北海道、南は九州まで、全国から地域一番クラスの事務所が集まる会員制勉強会(司法書士事務所経営研究会)を主宰。相続に関するマーケティングのパイオニアで多くの実績を誇る。

FAX 0120-974-111

お問合せNo.310459
24時間受付
担当／井上

相続マーケット攻略!280分集中!電話対応&接客営業研修

【セミナー参加申込欄】

相続研修に参加する ☑ **参加する**

一般・1名様 42,000円(税込)　会員・1名様 31,500円(税込)　2名以降のご参加 21,000円(税込)
(一般・会員共に)

【商品購入申込欄】

DVD&テキストお申込み	□購入する　52,500円(税込)　DVD ＿＿＿＿＿＿ セット

フリガナ		フリガナ		お役職
事務所		代表者		
住　所	〒	フリガナ		お役職
		ご連絡担当者名		
所員数		ご連絡担当者e-mail		
TEL	(　　)　—	FAX	(　　)　—	

ご参加者氏名	お役職	ご年齢	ご参加者氏名	お役職	ご年齢
フリガナ			フリガナ		
フリガナ			フリガナ		

業績アップに向けた無料個別コンサルティングを先着10名様にご案内!

セミナー参加者様に限り、業績アップに向けた個別のアドバイスを無料で実施しております。ご希望の方は、右記にチェックをいただきまして、箇条書きにてご相談内容の記載をお願い致します。

※無料個別コンサルティングは後日船井総研東京本社または大阪本社にお越し頂ける方に限ります

無料個別コンサルティングを希望する……□

【具体的には】 どんな分野の業績アップを検討されていますか？
取り組みたい内容や実現したい内容を簡単にお願いします。

右の研究会会員の方は○で該当する研究会を囲んでください。	●フナイトップリーダークラブ(旧コスモストップリーダークラブ・旧エリアネットクラブ) ●FUNAIメンバーズPlus(無料お試し会員を除く) ●長所伸展クラブ(SHIPSクラブ)　●その他各種研究会(　　研究会)
長所伸展クラブ(SHIPSクラブ)の会員の方はチケットのご利用枚数を右の欄にご記入下さい。	10,500円(1枚) × ＿＿＿＿＿＿ 枚

※長所伸展クラブ会員様は、ご参加にあたってご使用になる「長所伸展クラブ会員ご利用券」の枚数を必ずご記入になり、セミナー当日、ご利用券を会場受付にお持ちください。また、参加料金とご利用券の差額がある場合は、差額分をお振込みくださいますようお願い申し上げます。

【個人情報に関する取り扱いについて】

1. 申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった当社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
2. セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を当社が個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。
3. 必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
4. お客様の個人情報に関する開示・訂正、追加、停止又は削除につきましては、ラインサポートチーム(TEL06-6232-0199)までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】
株式会社船井総合研究所　お客様相談室担当：斉藤　英二郎(TEL03-6212-2923)

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、☑を入れて当社宛にご連絡ください。
希望しません□

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

検