

料金後納
ゆうメール

2010年最新版! イキイキワクワク! 行政書士事務所 経営戦略公開セミナー

ついに、成功事例の裏側を公開! 厳選30事例を大発表!

行政書士

地域密着型の許認可

行政書士・税理士

会社設立から顧問契約獲得モデル

行政書士+他士業

他士業との総合モデル

行政書士

地域密着型の相続一番化

行政書士

業種特化型モデル



行政書士+他士業

大商圏での相続一番化型モデル

行政書士

大手向け許認可で一番化

行政書士法人アクティブイノベーション
代表 行政書士 長江 博仁 氏



時代をリードするビジネスモデルを詳細に公開!

船井総合研究所 士業コンサルティンググループ
チームリーダー チーフコンサルタント 黒田 泰

本セミナーの
対象者

- ① 新規分野の開拓を検討している方
- ② 年商5000万突破を目指す行政書士事務所様
- ③ 年商1億円突破を目指す総合事務所様
- ④ 中期的な成長戦略を検討されている方

【日程】 東京会場 **3月29日** (月) 大阪会場 **4月1日** (木)

【時間】 13:00~17:00 (受付) 12:30~ 【定員】 各会場40名

主催  **船井総合研究所** 株式会社
船井総合研究所
〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6日本生命丸の内ビル21階

●手続きに関するお問合せ: 草野・嘉瀬 (カセ) ●内容に関するお問合せ: 黒田・嘉瀬 (カセ)
船井総研オフィシャルページ <http://www.funaisoken.co.jp/>
TEL 0120-974-160 (平日9:30~18:00) FAX 0120-974-111 (24時間受付)

【差出人・返還先】 AD:DAISEN Co.,Ltd 〒552-0013 大阪市港区福崎1-4-32

自信をもってお伝えします! 厳選30事例を通じて これからの時代を勝ち抜く ビジネスモデルをご紹介致します!

プレゼンター

株式会社船井総合研究所
士業コンサルティンググループ
チームリーダー チーフコンサルタント

くろ だ ひろし
黒田 泰

勉強会：行政書士経営勉強会 主宰
書籍：行政書士のためのマーケティングマニュアル
Amazon 司法・裁判力カテゴリー1位獲得!
メルマガ：イキイキワクワク!行政書士で年商1億円突破!
ブログ：行政書士で年商1億円突破!ブログ



「私が**行政書士の最新事例**を話すと、その**公認会計士**は笑って聞いていました。しかし、**毎月100件の会社設立**を通じて、ある行政書士が会計顧問を**毎月30件以上も税理士に紹介**している…そんな話をすると、公認会計士は**真剣な顔つき**で…」



“**そんなうまい話がある訳ない**”と、あぐらをかいているうちに、時代は**大きく変化**しています。あなたは今回ご紹介させていただく**最新事例のポイント**をむさぼるように**メモ**することでしょう。これからの時代を勝ち続けるマーケティング戦略をご案内致します。

今すぐ、手に入れることができる! 5年後も、10年後も、 成長を続けるマーケティング戦略。

下記のビジネスモデルについて30事例を通じて、ご紹介します。

- ・地域密着型の相続手続きモデル…月商50～80万↑
- ・大都市圏での圧倒的な相続一番化モデル…月商270～350万↑
- ・行政書士としての会社設立一番化モデル…月商150～180万↑
- ・設立から顧問獲得モデル(行政書士+他士業)…毎月5～7件の顧問獲得↑
- ・許認可を通じた地域一番化モデル…月商150万↑
- ・業種特化型の許認可+コンサルモデル…月商250万↑

その他・行政書士+他士業の成功モデル

- ・会社を使って経営管理、コンサル型運営モデル



“思いつき”や“偶然”では、勝ち続けるモデルは構築出来ません!

私のご支援先の月商350万突破といった事例は、
**“思いつき”や“偶然”では、絶対に構築出来ない
ビジネスモデル**です。トライ&エラーを重ねて練り
込んだ結果の数字です。**誰でも出来ないからこそ
圧倒的な強みがある**のです。さあ、ご紹介しましょう



相続手続きマーケットの開拓法は 大商圏と郊外ではどう違うのか!?

大商圏で圧倒的な一番化に成功した相続手続きモデルを大分解!

ここ最近、士業界では特に注目を浴びているのが、この相続手続きの分野であると思います。先日もNPO法人、相続アドバイザー協議会様で講演させていただきましたが、**全国から90名超のご参加**をいただき、満員御礼状態。税理士、司法書士、不動産鑑定士に加えて不動産業の方のご参加も多く、相続手続きに対する関心の高さが伺える講演会でした。今回は、大商圏での圧倒的な一番化モデルのポイントを私自身が、詳細に解説させていただきたいと思います。



- 相続手続きのマーケットを開拓する広告宣伝手法!
- 相続手続きの問合せから受注までのプロセスを大公開!
- 分業化における工程管理と、人材育成手法!

郊外エリアで注力すべきは、地域密着型のアプローチ!

郊外エリアでは、大商圏のように月々20万~30万もWEB広告費に投資をする必要はありません。むしろ、5万円も掛からないエリアの方が大半であると思います。ここで一番重要となるのは**地域密着型の営業手法**です。



地域を丁寧に開拓している事務所の事例を公開します。

- 地域密着型アプローチのターゲットと営業手法・営業ツール!
- 他士業との付き合い方と、相続手続きに関する料金設定方法!
- 運営体制を数字でご紹介! 売上、利益、人件費、家賃の考え方!

**会社設立に関するビジネスモデルは、
今年、来年が参入のポイント!**

**会社設立で月商180万を上げるも、
月に5~7件の新規の顧問獲得モデルも、
今年がまさに参入の最後のタイミング!**

この分野の圧倒的一番店は、月200件の会社設立をしています!

ここ最近、経営勉強会の先生から、税理士の先生を紹介してくださいと、依頼を受けることが多くなりました。それは、私や私の所属する士業グループと接点のある税理士事務所と紹介関係を構築したほうが、許認可を紹介してもらえるなど良好な紹介関係が築けることを知っているからです。この紹介にしても、全くいい加減には出来ません。**紹介の手玉(設立後の会計顧問)**を持って組むことによって、年間で1000万以上の売上を上げる事務所もあるからです。

- インターネット経由で会社設立を獲得するマーケティング手法を大公開!
- 会社設立をどのように商品化するか、設立マーケットの最新情報をご紹介!
- 他士業への紹介営業の確立や、設立時の資金調達など後工程のノウハウも大公開!

地方都市で狙うは、地域にカスタマイズしたビジネスモデルの展開!

人口50万前後の法務局では、年間の設立が500件程度、つまり月では40件前後の設立件数しかありません。こうした地域では、**月に5~10万円前後の費用を使って4~5件の会社設立を獲得**し、これを機転にしたアプローチで事務所経営伸ばすビジネスモデルが上策であると思います。こうした地域にカスタマイズしたマーケティングモデルも必見です。

まだまだ、許認可のマーケットには 伸びしろがあります! 行政書士の独占業務を活用して さらなる業績アップを実現しましょう!

月商150万までは、地域密着型のホームページ経由で獲得しよう!



ここではホームページを活用したマーケティングの現状についてご紹介致します。独占業務である許認可の競合は、未だに同業者のみです。もちろん、東京・大阪を中心に建設業の許認可では価格競争があるものの、未だにインターネット経由で受注を続けている事務所が多いのも現状です。最新のアプローチをご紹介致します。

- 地域から許認可を受注するサイトは、どのような戦略的発想で構築すべきか?
- 許認可のサイトで上位表示、素人でも出来るSEO対策と具体的なアプローチ!
- 許認可の業務処理体制と事務所成長に合わせた分業体制の構築について

許認可の対象規模を中堅~大手に向けてアプローチする!



行政書士法人
アクティブイノベーション
代表 長江 博仁先生

中堅~大手企業から許認可を受注していく場合、メインとなるのは、**リアルな法人営業**となります。ここは、まさに今回のゲスト講師であるアクティブイノベーションの長江先生にお伺いしたいと思います。大手から案件を受注する場合、どのようなポイントがあるのか、どのような商品や単価となるか?生の事例をもとに、インプットしていきましょう!

“目先”“小手先”“思いつき”では、成功しません! 事務所経営と事業の継続性や発展性に 本気の経営者さまのご参加をお待ちしています!

【参加者さま限定特典】4月の行政書士経営勉強会にご招待します!



本セミナーにご参加者さま限定で、ビッグな特典をご用意させていただきました。4月10日開催の行政書士経営勉強会に先着20名様をお試しご招待させていただきます! 今回のゲスト講師は、北海道のSATOグループの代表である佐藤良雄先生です。ご存知の方も多いと思いますが、行政書士1名から事務所経営をはじめ、およそ30年をかけて従業員600名を超える土業の大グループを形成されておられます。事務所経営のプロから「事務所経営と地域密着型の営業」について学ぶことが出来る貴重な機会です。是非とも、奮ってご参加ください。

ご案内は、ここまでになります。会場の都合で、各会場の定員が40名までとなっております。ご希望の方は、キャンセル待ちになる前にお早めにお申し込み下さいませ。

※ただし、お試し参加は一社あたり一回に限ります。

【セミナーカリキュラム】

講座	内容	講師
第1講座 13:00~13:30	イントロダクション 大激動の土業界の今を知ろう!	船井総合研究所 土業コンサルティンググループ チームリーダー チーフコンサルタント 黒田 泰
第2講座 13:30~14:30	ゲスト講演 「大手企業向け許認可で圧倒的一番化」	行政書士法人 アクティブイノベーション 代表 長江 博仁 氏
14:30~14:45	休憩&名刺交換	
第3講座 14:45~15:45	業績アップを実現しよう! 厳選30事例を大公開・前編	船井総合研究所 土業コンサルティンググループ チームリーダー チーフコンサルタント 黒田 泰
第4講座 16:00~17:00	業績アップを実現しよう! 厳選30事例を大公開・後編	船井総合研究所 土業コンサルティンググループ チームリーダー チーフコンサルタント 黒田 泰

※セミナー当日は2枠のみ無料経営相談枠をご用意しております。

※講座内容・時間割については、若干の変更がある場合がございます。予めご了承ください。

行政書士と行政書士兼業者に贈る!

2010年最新版! イキイキワクワク! 行政書士事務所経営戦略 公開セミナー

会場
日程

限定40名 【東京会場】 3月29日(月)
受付 12:30~ 講座 13:00~17:00

船井総合研究所 東京本社
〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階
TEL:03-6212-2921(代表)
JR東京駅丸の内北口徒歩より徒歩1分

限定40名 【大阪会場】 4月 1日(木)
受付 12:30~ 講座 13:00~17:00

船井総合研究所 大阪本社
〒531-0072 大阪市北区豊崎4-12-10
TEL:06-6377-4030(代表)
地下鉄御堂筋線中津駅1番出口より徒歩7分

参加料

一般一名様 21,000円(税込) 会員一名様 16,800円(税込)

※会員企業様とは、「フナイトップリーダークラブ(旧コスモストップリーダークラブ、旧エリアネットクラブ)」「長所伸展クラブ」「FUNAIメンバーズPlus(お試し期間を除く)」「各種研究会」にご入会中の企業様のことを指します。

振込先

三井住友銀行(銀行コード:0009) 近畿第一支店(支店コード・974)
普通口座 5785115 カ)フナイソウゴウケンキュウショ セミナーグチ
※お振込口座は当セミナー専用の振込口座となっております。

※お申込多数により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場を受講票にてご確認ください。
※最小催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。中止の際、交通費の払い戻し手数料などのお支払はいたしかねますので、予めご了承下さい。
※受講料は開催日の一週間前までにお振込下さい。また、誠に恐れ入りますが、お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。
※ご参加をお取り消しされる場合は、東京会場3月24日(水)・大阪会場3月29日(月)の17時までにお電話にて下記、申込担当者までご連絡下さいようお願い致します。それ以降のお取り消しの場合、キャンセル料として参加料の50%、当日および無断欠席は100%を申し受けさせていただきますのでご注意ください。

お問合せ

(株)船井総合研究所 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階
Tel:0120-974-160(平日9:30~18:00) Fax:0120-974-111(24時間受付)
申込に関するお問合せ:草野・嘉瀬(カセ) 内容に関するお問合せ:嘉瀬・黒田→03-6212-2933

DVD販売

講座DVD+テキスト
35,000円(税込)

※FUNAIメンバーズPlus(無料お試し期間除く)にご入会中の企業様は、20%OFFにてご購入いただけます。※商品は代金引換(現金払いのみ)での発送となります(送料・代引手数料は弊社負担)。※発送は5月中旬を予定しておりますが、諸事情により遅れる可能性があります。※代金引換時の受領伝票が領収書となります。※商品をお申込のお客様には必ず確認のお電話をさせていただきます。

お申込方法

別紙のお申込用紙にご記入の上、FAXにてお申込ください。
お申込は受講票の発送をもって、セミナーの受付とさせていただきます。

※お申込いただきました後、連絡担当者様宛てに郵便にて受講票と会場の地図をお送りいたします。会場・参加料のご確認をお願いいたします。万一お手元に届かない場合は上記申込担当者までご連絡下さい。

講師紹介



株式会社船井総合研究所
士業コンサルティンググループ
チームリーダー チーフコンサルタント

くろだ ひろし
黒田 泰

法政大学法学部に入学後、日本経済・行政の矛盾に憤りを感じ、経済学部へ転部。卒業後、企業活性化の現実的な支援が出来る船井総研に入社。入社以来、トップコンサルタントのもとで実践マーケティングを学び、8業種70社を超えるご支援先の業績アップに立会い、生粋の経営コンサルタントとしてのキャリアを積んできた。現在、行政書士事務所の経営コンサルティングを中心に、司法書士・税理士との兼業モデルを構築するなど、地域一番の事務所づくりに日々明け暮れている。行政書士経営勉強会を主宰しているほか、個別事務所の業績アップ支援や書士会等での講演、メルマガ・ブログによる情報発信を精力的に行っている。

各種情報発信

勉強会：行政書士事務所 経営勉強会(年間 or ライト)
メルマガ：イキイキワクワク!行政書士で年商1億円突破!
ブログ：行政書士で年商1億円突破!ブログ
書籍：行政書士のためのマーケティングマニュアル(第一法規)
講演実績：兵庫県神戸支部 経営勉強会、クリックス社 主催講演会、相続アドバイザー協議会特別講演、ほか



FAX ☎ 0120-974-111

お問合せNo. **510115**

24時間受付

担当/草野・嘉瀬 (カセ)

2010年 最新版! イキイキワクワク! 行政書士事務所 経営戦略セミナー

【セミナー参加申込欄】

▼希望されるものに○を付けて下さい。

1	<h3>セミナーに参加する</h3> <p>・各会場20名様限定。参加料/ 一般・一名様 21,000円(税込)、会員・一名様 16,800円(税込)</p>	
	<p>東京会場 3月29日(月)</p>	<p>大阪会場 4月1日(木)</p>
<p>▼保有資格について○をお願いします</p> <p>行政書士 税理士</p> <p>司法書士 社会保険労務士</p>		
2	<h3>商品を申し込む</h3> <p>DVD+テキスト/35,000円(税込)</p>	<p>商品を_____セット申し込む</p>
3	<h3>行政書士経営勉強会にお試し参加する</h3> <p>20名限定 無料ご招待(セミナー参加者限定特典) ※一社様一回限り</p>	<p>希望する</p>

→経営勉強会については、裏面にてご確認ください

【ご記入欄】

フリガナ		フリガナ		お役職
事務所		代表者		
住所	〒	フリガナ		お役職
		ご連絡担当者名		
TEL	() -	FAX	() -	
ご連絡担当者 e-mail				

ご参加者氏名	お役職	ご年齢	<h3>マーケティング戦略構築に向けた無料経営相談</h3> <p>セミナー参加者様に限り、業績アップに向けた個別のアドバイスを無料で実施しております。ご希望の方は、下記にチェックをいただきまして、箇条書きにてご相談内容の記載をお願い致します。 ※先着順にて、当日セミナー後の相談を2枠ご用意しております。</p> <p>無料経営相談サポートを希望する…… <input type="checkbox"/></p> <p>【具体的には】</p>
フリガナ			
フリガナ			

右の研究会会員の方は○で該当する研究会を囲んでください。

- フナイトップリーダークラブ(旧コスモストップリーダークラブ・旧エリアネットクラブ)
- FUNAIメンバーズPlus(無料お試し会員を除く)
- 長所伸展クラブ(SHIPSクラブ) ●その他各種研究会(研究会)

長所伸展クラブ(SHIPSクラブ)の会員の方はチケットのご利用枚数を右の欄にご記入下さい。 **10,500円(1枚) × _____ 枚**

※長所伸展クラブ会員様は、ご参加にあたってご使用になる「長所伸展クラブ会員ご利用券」の枚数を必ずご記入になり、セミナー当日、ご利用券を会場受付にお持ちください。また、参加料金とご利用券の差額がある場合は、差額分をお振込みくださいますようお願い申し上げます。

【個人情報に関する取り扱いについて】

- 申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった当社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
- セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を当社が個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。

- 必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
- お客様の個人情報に関する開示・訂正・追加・停止又は削除につきましては、ラインサポートチーム(TEL.06-6377-4183)までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】
株式会社船井総合研究所 お客様相談室担当：青藤 英二郎 (TEL.03-6212-2923)

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、を入れて当社宛にご連絡ください。

希望しない

船井総合研究所

行政書士事務所 向け 情報発信のご案内



はじめまして、船井総合研究所の黒田です。
今回の相続マーケット攻略33の方法!公開セミナーのように、黒田から、行政書士事務所様のさらなる発展に向けて、下記のような情報発信をさせていただきます。ご活用いただけましたら、幸いです。

- ①書 籍：行政書士のためのマーケティングマニュアル
- ②勉 強 会：行政書士事務所経営勉強会
- ③メルマガ：イキイキワクワク!行政書士で年商1億円突破!
- ④ブ ロ グ：行政書士で年商1億円突破!ブログ
- ⑤講 演：経営セミナーや各書士会やシステム会社様での講演

書籍:行政書士のためのマーケティングマニュアル(出版社:第一法規)

お陰様で好評をいただいております。Amazon様の司法・裁判分野において、ランキング1位を獲得いたしました。行政書士が事務所経営を考えるうえで、何が必要であるかを丁寧に執筆致しました。開業から、年商1,000万突破、年商3,000万突破、そして年商1億円突破まで、具体的にどんな事をする必要があるか、将来に向けた道しるべとしてご活用いただけたら、甚大でございます。

勉強会:行政書士事務所 経営勉強会

前向きな行政書士の先生同士が、情報交換と事務所経営の再確認をする場面。開業間もない先生から、年商5,000万を突破している先生まで、隔月の勉強会で事務所との取り組み報告をしていただいております。また、良き友や良き師を見つけるいただく場面でもあります。詳細は下記ブログでご確認ください。

メルマガ:イキイキワクワク!行政書士で年商1億円突破!

前向きな行政書士の先生に向けて、事務所経営や最新情報についての情報発信をさせていただきます。私は仕事を通じて、様々なノウハウや業績アップ事例、また業界のトップの先生と交流させていただきます。こうした内容を定期的に配信致します。

メルマガURL: <http://www.mag2.com/m/0000244624.html>

ブログ:行政書士で年商1億円突破!ブログ

日々の気づきや出会い、その他をざっくばらんに情報発信しております。気軽にお付き合いいただければと思います。また、黒田が担当する勉強会やコンサルティングサポートの詳細も確認できます。

ブログURL: <http://gyousei-kuroda.seesaa.net/>

講演:経営セミナーや各書士会やシステム会社様での講演

行政書士業界では、経営やマーケティングを勉強する機会が非常に少ない状況ですが、行政書士の場合、他士業に比べてより早い段階で経営やマーケティングが求められる為、事務所経営が難しい士業でもあります。各単位会などでの講演に関しては、業界全体の活性化に向けて、日当と実費分の交通費のみで講演させていただきます。お気軽にお問合せ下さい。