2009年 最終版! イキイキワクワク!
WEBマーケティング活用!業績アップ事例公開セミナー

開催場所	【大阪会場】11月25日(水) 船井総合研究所 大阪本社 〒531-0072 大阪市北区豊崎4-12-10 TEL:06-6377-4030(代表) 地下鉄御堂筋線中津駅1番出口より徒歩7分
	【東京会場】11月27日(金) TKP東京駅八重洲ビジネスセンター本館 第一ぬ利彦ビル 〒104-0031 東京都中央区京橋2-9-2 第一ぬ利彦ビル JR東京駅八重洲南口より徒歩6分・東京メトロ銀座線京橋駅より徒歩2分・都営浅草線宝町駅より徒歩1分
時　間	両会場とも 受付13:00～ 講座13:30～17:00
参加料	一般一名様 21,000円(税込) 会員一名様 16,800円(税込)

※会員企業様とは、フナイトップリーダークラブ(旧コスモストップリーダークラブ、旧エリアネットクラブ)「長所伸展クラブ」「FUNAIメンバーズPlus(お試し期間を除く)」「各種研究会」にご入会中の企業様のことを指します。

商品DVD	講座DVD+テキスト 31,500円(税込) ※FUNAIメンバーズプラスの会員様は20%OFFにてご購入いただけます。※商品は代金引換(現金払い)での発送となります。(送料・代引き手数料は弊社負担)※商品の発送は2010年1月中旬を予定しておりますが、諸事情により遅れる場合がございます。※代金引換時の受領伝票が領収書となります。
振込先	三井住友銀行(銀行コード:0009) 近畿第一支店(支店コード・974) 普通口座 5785360 カ)フナイソウゴウケンキュウショ セミナーグチ

※お申込多数により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場を受講票にてご確認ください。
※最少催行人数に満たない場合、中止させていただくことがございます。中止の際の交通費の払い戻し手数料などはお支払いいたしかねますので、あらかじめご了承下さい。
※参加料は開催日の一週間前までにお振込み願います。また、誠に恐れ入りますが、お振込み手数料はお客様のご負担とさせていただきます。
※ご参加をキャンセルされる場合は、開催日の3営業日前(土日祝除く)の17時までに、下記の申込担当者までご連絡をお願い致します。それ以降のキャンセルの場合、参加料の50%、当日及び無断欠席の場合は100%を申し受けますので、ご注意願います。

お問合せ	Tel:0120-974-000(平日9:30~18:00) Fax:0120-974-111(24時間受付) 申込に関するお問合せ:草野・西川 内容に関するお問合わせ:嘉瀬・黒田→03-6212-2933
お申込方法	お申し込みは同封のFAX用紙にご記入の上、FAXにてお申込下さい。

開催一週間前までに連絡担当者様宛てに受講票をお送りいたします。会場・料金のご確認をお願いいたします。万一お手元に受講票が届かない場合は上記申込担当者までご連絡下さい。

■講師紹介

株式会社船井総合研究所
士業コンサルティンググループ
経営コンサルタント
黒田(くろだ) 泰(ひろし)

現在、行政書士事務所をメインに全国に30件を超えるコンサルティング先を持つ。大手行政書士法人から、地域の個人事務所にまで業績アップを軸として実践的な業績アップ手法を提供している。また、最新のビジネスモデルに対する意識も高く、行政書士業界の発展に向けて常に情報収集と前向きな提案を行っており、大成功事例を多数有する。

株式会社船井総合研究所
士業コンサルティンググループ
村田 泰子

行政書士、司法書士、税理士、社労士事務所に対するWEBマーケティングを提案している。業績アップに向けた商圏や分野、事務所規模にカスタマイズした提案に定評があり、親身にお客様をサポートするスタンスに信頼をいただいている。

各種情報発信

勉 強 会:行政書士事務所 経営勉強会(年間 or ライトの2コースがございます)
メルマガ:イキイキワクワク!行政書士で年商1億円突破!
ブ ロ グ:行政書士で年商1億円突破!ブログ
書　　籍:行政書士のためのマーケティングマニュアル(第一法規)
講演実績:神戸支部、京都第5支部等 講演会、クリックス社 主催講演会、ほか

料金後納

ゆうメール

180分で徹底的にインプット!

2009年 最終版! イキイキワクワク!
WEBマーケティング活用! 業績アップ事例公開セミナー

許認可 | 法人設立 | 相続手続 | 在留資格 | 一般民事

インターネットを活用して売上アップを実現しよう!

今年もWEBマーケティングに関するビックリ事例がたくさん登場しました!
2010年のスタートダッシュを賭けた業績アップ事例を盛り沢山詰め込んでご案内します! どうぞ、ご期待ください。

大好評!発売中!

行政書士のためのマーケティング・マニュアル
著者:黒田 泰
出版社:第一法規

本セミナーの対象者
①ホームページを活用した業績アップを実現したい方 ②新規分野を開拓したい方
③年商1,000万をホームページで作りたい方 ④組織的な活用法を検討している方

【日程】大阪 11月25日(水) 船井総合研究所大阪本社 〒531-0072 大阪府大阪市北区豊崎4-12-10
東京 11月27日(金) TKP東京駅八重洲ビジネスセンター本館 第一ぬ利彦ビル 〒104-0031 東京都中央区京橋2-9-2 第一ぬ利彦ビル

【時間】13:30～17:00 (受付)13:00～ 【定員】各会場45名

主催 船井総合研究所 株式会社船井総合研究所
〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6日本生命丸の内ビル21階
●手続きに関するお問合せ:草野・西川 ●内容に関するお問合せ:嘉瀬・黒田
船井総研オフィシャルページ http://www.funaisoken.co.jp/
TEL 0120-974-000(平日9:30～18:00) FAX 0120-974-111(24時間受付)

【差出人】L-NET Co.,LTD 〒550-0004 大阪市西区靭本町1-10-24【返還先】L-NET郵送事業局 〒555-8691 私書箱3号DMD

今回は、ホームページを活用して最大数のお客様にアプローチする方法を成功事例を通じてお伝えします!

皆さん、こんにちは。**行政書士事務所に特化している経営コンサルタントの黒田 泰**(くろだ ひろし)です。
ホームページに関する公開セミナーを開催するのは、実に**2年ぶり**になります。

今回も**圧倒的な業績アップの事例**と、普段は絶対に聞く事が出来ない**成果の舞台裏**を**ギッシリ**と、お伝えしたいと思います!許認可も、設立も、相続もビックリ事例をお伝えします!
きっと、**刺激的で"多くの学び"と"気づき"をインプットできる場**をご提供できると思います。是非とも、ご興味がある方は奮ってご参加ください。

〈今回は、こんな特典もお付けしました!〉

特典1.これを知らなきゃ広告費が無駄になる! **WEB広告活用法!**
特典2.はじめて作るホームページ!電話を鳴らすための**30の基本!**
特典3.個別無料相談(**業績アップに向けた個別アドバイス**) 各会場限定10名様(当日は2名様に限ります)

〈こんな方は、是非ともご参加ください〉

①業績アップのやる気に満ちているが、**集客方法が分からない方**
②**新規分野の開拓**を行いたいが、営業に手が回らない方
③独自分野に特化しているが、売上が減り続けている方
④開業したてで、**とにかく売上を上げる方法を知りたい方**
⑤2010年の業績アップに向けて、**積極的なチャレンジ**を行いたい方

WEBマーケティング活用! 業績アップ事例公開セミナー

ネット経由の案件を独占しているのは、たった2%の事務所です!

仕事が入ってくるホームページのコツを押さえませんか?

これまでに、**100件を超える**ホームページの構築に関わって来ましたが、どの分野であっても**当たるホームページ**のコツは、**ほとんど一緒**であると思っています。

しかし、こうした**ノウハウを持っている事務所がほぼ無い**、というのが、現在の士業事務所の実情でもあります。こうしたコツを押さえていて、仕事が獲得できないのであれば、いたし方ありませんが、実際はそうでは無いと思います。

なかには、**理系の大学生が、遊びで作ったようなホームページ**で、事業主や個人の方が、問い合わせしてくれると勘違いしている先生も少なくありません。ですから、今回は、本気でホームページからの受注を考えてみませんか?

というのが、ご案内の趣旨でございます。

ネットのテクニック本を読んで、成果が出るほど甘くありません!

現在、どれくらいの行政書士が、ホームページ経由で仕事を獲得していると思いますか?サイトは無数にありますが、意外にも…**1000事務所あるかどうか**です。

つまり、**行政書士の2%程度**しかホームページの活用が出来ていないのです。ですから、上辺ではいけません。

様々なマーケティングの本を読んで、知った気になっている方、それでいて成果が出せていない方は、要注意です。

ネットのテクニック本を読んで成果が出るほど甘くありません!

電話が鳴らないホームページに、投資をしないでください!

電話が鳴るホームページで、事務所経営は一変します!

多くの先生は誤解していますが、**今も昔も**、そして**これからも**ホームページは効率の良い営業ツールである事は間違いありません。

ですから、自分のメイン分野においてホームページ経由でのお問合せが無かったり、**最低でも月に1～2件**の受注を獲得できていないのであれば、危機感をもって事務所経営に向き合う必要があると思います。

“大げさだ”と思う方は、大変恐縮ですが非常にまずい状況にあると思います。ひょっとしたら、年間で200万近い損失を垂れ流している可能性すらあります。

私の勉強会では、開業したての方であっても、**地域密着型のホームページで月に1～2件の受注（15～30万）**を実現しています。これは、まったくビックリ事例ではありません。人口20万人もいない小商圏で、開業後 数ヶ月で実現できる事ですから。

ホームページを持っている事が、安心ではありません!

売り込みがしたいから言っている訳ではありません。電話が鳴らないホームページには絶対に投資をしないでください。

ホームページの目的は、**新規の問合せを獲得する事**です。

集客のコツを知らずに、地域のWEB制作会社に丸投げする、自己流で作ってみて電話が鳴らないと嘆いている。。。これって、非常に勿体無いと思いませんか? まずは、**当っているサイトからポイントを学びましょう!**

WEBマーケティング活用! 業績アップ事例公開セミナー

建設業許可、会社設立、在留資格・・・地域の仕事をキッチリと受注する!

地域密着型のホームページを複数サイト構築、月商160万円を突破!

広告費：15万円／月（広告費10%）
訪問者：1,600人
反響率：2%（問い合わせ32件）

商圏人口とポテンシャルからマーケットを読む!

上記は、人口40万人の商圏で活躍している行政書士事務所の事例です。ここで大事な事は、**“マーケットを正しく読む”**事と、**“地域の適正なニーズをしっかりと掴む”**という事です。

地域のお客様が、ネットで**「業務＋地域」**と検索して、あなたを探す事が出来ないのであれば、仕事を取りこぼしている状況にあると思います。その案件のボリュームは下記のとおりです。

30万人商圏で、月商80ー100万円の受注が目安です!

船井総研のご支援先や勉強会での関与先、その他、情報交換させていただいた先生の成果をもとに一覧にすると、下記のような現状にあると思います。

	15万人商圏	30万人商圏	50万人商圏
無競争状態	30~50万／月	80~100万／月	150~200万／月
競合･過多	10~15万／月	30~50万／月	50~80万／月

もし、あなたが仕事が大好き…でも仕事が無くて困っているのであれば、まずは地域で仕事を抱えている中小企業の事業主から探してもらえる体制を作るべきでしょう。

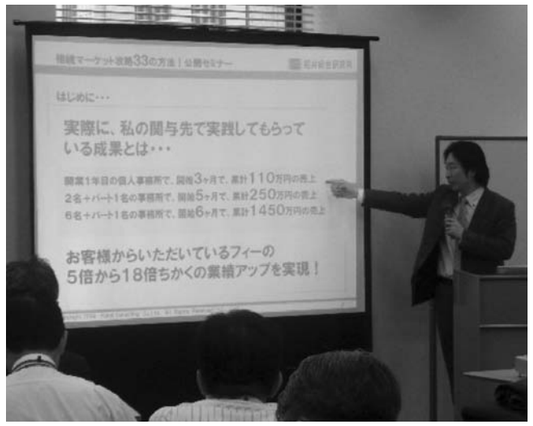
時流適応と、ビジネスモデルの構築によって、今年は、ビックリ事例が登場 しました!

ゼロからホームページを立ち上げて、相続手続き一式・遺言の年間売上は、なんと3,300万円超!

広告費：40万円／月（広告費14%）
訪問者：2,100人
反響率：3.3%（問い合わせ70件）

行政書士の可能性を最大限に引き出す“大成功事例”の登場!

この**圧倒的な成功事例**によって、私自身が**行政書士の可能性**を再確認することが出来たと思います。この事例のポイントは、ホームページとともに、**ビジネスモデルを明確に構築していく**ことにあります。これは、シンプルにお伝えすると、**「誰に」「何を」「どのように」**をキッチリと設計することにあります。



ただでさえ、ロースクールの合格率が下がり、士業界の需給バランスが崩れ、業際が問題になっている時代ですから、中途半端な事は出来ません。我々は、相続手続きに特化したアウトソーシング業務で、勝負できる体制を構築しなくてはいけないのです。**もっとも低単価で、身近な商品を押さえること**、実はこれが、相続マーケットを攻略するうえで最大の差別化であり、ここで行政書士は独自性を発揮するべきなのです。

WEBマーケティング活用! 業績アップ事例公開セミナー

ビジネスを加速させるヒントは、まだまだあります!

会社設立に特化したホームページを構築して、後工程（営業許可・資金調達コンサル）を獲得!

サイトOPEN初月で、月商120万円突破!
2ヶ月目は、10件設立 160万を達成!

広告費：7万円／月（広告費4.5%）
訪問者：250人
反響率：4.4%（問い合わせ11件）

今回のセミナーでは、**最新の50事例を大公開**させていただくほか、これからホームページに取り組む方であっても、絶対に外してはいけないポイントが簡単に分かる特典、**“はじめて作るホームページ!電話を鳴らすための30の基本!”**と、上級者向けに**“これを知らなきゃ広告費が無駄になる!WEB広告活用法!”**をご参加の皆様にプレゼントさせていただきます。本気で2010年のさらなる業績アップを目指す先生は、今すぐお席を確保してください!

【セミナーカリキュラム】

講　座	内　容	講　師
第一講座 13:30~14:15	これからの行政書士が考える WEBマーケティングの活用法!	株式会社船井総合研究所 士業コンサルティンググループ 経営コンサルタント　黒田　泰
第二講座 14:30~16:00	WEBマーケティング活用法 最新50事例大公開!	株式会社船井総合研究所　村田 泰子
第三講座 16:15~17:00	まとめ・業績アップに向けた超・実践法! ホームページで業績アップを実現しよう!	株式会社船井総合研究所 士業コンサルティンググループ 経営コンサルタント　黒田　泰

※各会場には、定員がありますので、満席となりしだいキャンセル待ちとさせていただきます。
※大阪・東京で、それぞれ先着10名様まで（当日は2名様に限ります）個別無料経営相談の時間を特典として用意しております。

FAX 0120-974-111

お問合せNo.509360
24時間受付
担当／草野・西川

2009年最終版! イキイキワクワク! WEBマーケティング活用!業績アップ事例公開セミナー

【セミナー参加申込欄】

▼希望されるものに○を付けて下さい。

1	**セミナーに参加する** ・各会場45名様限定。参加料／ 一般・一名様 21,000円（税込）、 会員・一名様 16,800円（税込） 大阪会場 11月25日（水）　東京会場 11月27日（金）　DVDを＿＿＿セット申し込む
2	**行政書士経営勉強会にお試し参加する** 30名限定 無料ご招待（セミナー参加者限定特典）　希望する

→経営勉強会については、裏面にてご確認下さい

【ご記入欄】

フリガナ		フリガナ		お役職
事務所		代表者		
住　所	〒	フリガナ		お役職
		ご連絡担当者名		

FAXでのお申し込み後、弊社から［FAX到着確認の電話］を □希望する □希望しない ※どちらかにチェックをお願いいたします。※お申し込み内容によってやむを得ず連絡を差し上げる場合がございます。その際はご了承下さいませ。

TEL	（　　）　—	FAX	（　　）　—
ご連絡担当者 e-mail			

ご参加者氏名	お役職	ご年齢
フリガナ		
フリガナ		

WEB活用業績アップに向けた個別相談サポート!

セミナーにご参加の各会場先着10名様に限り、業績アップに向けた個別のアドバイスを無料で実施しております。ご希望の方は、下記にチェックをいただきまして、箇条書きにてご相談内容の記載をお願い致します。
※先着順にて、当日セミナー後の相談を2枠ご用意しております。

経営相談サポートを希望する……□

【具体的には】

右の研究会会員の方は○で該当する研究会を囲んでください。
●フナイトップリーダークラブ（旧コスモストップリーダークラブ・旧エリアネットクラブ）　●FUNAIメンバーズplus（お試し期間を除く）
●長所伸展クラブ（SHIPSクラブ）　●その他各種研究会（　　研究会）

長所伸展クラブ（SHIPSクラブ）の会員の方はチケットのご利用枚数を右の欄にご記入下さい。　**10,500円（1枚）× ＿＿＿＿＿枚**

※長所伸展クラブ会員様は、ご参加にあたってご使用になる「長所伸展クラブ会員ご利用券」の枚数を必ずご記入になり、セミナー当日、ご利用券を会場受付にお持ちください。また、参加料金とご利用券の差額がある場合は、差額分をお振込みくださいますようお願い申し上げます。

【個人情報に関する取り扱いについて】

1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった当社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。（ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります）法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。

2.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を当社が個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。

3.必要となる情報（会社名・氏名・電話番号）をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。

4.お客様の個人情報に関する開示・訂正、追加、停止又は削除につきましては、ラインサポートチーム（TEL.06-6377-4183）までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】
株式会社船井総合研究所　お客様相談室担当：斉藤 英二郎（TEL.03-6212-2931）

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、☑を入れて当社宛にご連絡ください。

希望しない □

船井総合研究所

行政書士事務所 向け 情報発信のご案内

はじめまして、船井総合研究所の黒田です。
今回の「WEBマーケティング活用!業績アップ事例公開セミナー」のように、黒田から、行政書士事務所様のさらなる発展に向けて、下記のような情報発信をさせていただいております。ご活用いただけましたら、幸いでございます。

①書　　籍：行政書士のためのマーケティングマニュアル
②勉 強 会：行政書士事務所経営勉強会
③メルマガ：イキイキワクワク!行政書士で年商1億円突破!
④ブ ロ グ：行政書士で年商1億円突破!ブログ
⑤講　　演：経営セミナーや各書士会やシステム会社様での講演

書籍:行政書士のためのマーケティングマニュアル（出版社:第一法規）

お陰様で好評をいただいており、Amazon様の司法･裁判分野において、ランキング1位を獲得いたしました。行政書士が事務所経営を考えるうえで、何が必要であるかを丁寧に執筆致しました。開業から、年商1,000万突破、年商3,000万突破、そして年商1億円突破まで、具体的にどんな事をする必要があるか、将来に向けた道しるべとしてご活用いただけたら、甚大でございます。

勉強会:行政書士事務所 経営勉強会

前向きな行政書士の先生同士が、情報交換と事務所経営の再確認をする場面。開業間もない先生から、年商5,000万を突破している先生まで、隔月の勉強会で事務所との取り組み報告をしていただいています。また、良き友や良き師を見つけていただく場面でもあります。詳細は下記ブログでご確認ください。

メルマガ:イキイキワクワク!行政書士で年商1億円突破!

前向きな行政書士の先生に向けて、事務所経営や最新情報についての情報発信をさせていただいております。私は仕事を通じて、様々なノウハウや業績アップ事例、また業界のトップの先生と交流させていただいております。こうした内容を定期的に配信致します。
メルマガURL: http://www.mag2.com/m/0000244624.html

ブログ:行政書士で年商1億円突破!ブログ

日々の気づきや出会い、その他をざっくばらんに情報発信しております。気軽にお付き合いいただければと思います。また、黒田が担当する勉強会やコンサルティングサポートの詳細も確認できます。
ブログURL: http://gyousei-kuroda.seesaa.net/

講演:経営セミナーや各書士会やシステム会社様での講演

行政書士業界では、経営やマーケティングを勉強する機会が非常に少ない状況ですが、行政書士の場合、他士業に比べてより早い段階で経営やマーケティングが求められる為、事務所経営が難しい士業でもあります。各単位会などでの講演に関しては、業界全体の活性化に向けて、日当と実費分の交通費のみで講演させていただいております。お気軽にお問合せ下さい。

【お問合せ】船井総合研究所 士業コンサルティンググループ　事務局: 井上･嘉瀬　03-6212-2933